

2018年11月26日

News Release

楽天少額短期保険株式会社

2018年度第2四半期業績のお知らせ

楽天少額短期保険株式会社(代表取締役社長:澤谷 昭義)の2018年度第2四半期(2018年4月1日~9月30日)の業績についてお知らせいたします。

主要業績

契約件数:

2018年4月に楽天の保険グループの一員となり、楽天会員様向けのプロモーションやウェブ広告拡大により新契約件数が順調に伸展し、新契約件数は16千件(前年同期比133.3%増)、保有契約件数は81千件(前年同期比10.5%増)となりました。今後も楽天会員様向けプロモーションを拡大することで、業績拡大を図ってまいります。

保険料等収入:

順調な新契約件数の伸展に伴い、保有件数が増加し、969百万円(前年同期比15.1%増)となりました。

当期経常利益/当期純利益:

楽天の保険グループの一員となったことを機に、お客さまの利便性向上に向けたシステム開発、また今後のさらなる成長に向けたマーケティング・宣伝活動への投資を行った結果、経常利益は△15百万円、当期純利益は△30百万円となりました。なお、楽天グループで採用している会社法会計とは別の、経営管理の指標となるIFRS(国際財務報告基準)においては、2018年9月より適用を開始しております。

ソルベンシー・マージン比率:

前年度末から12.3ポイント減少し612.7%となりましたが、引き続き十分な健全性を維持しております。

主要業績指標	2017年度 第2四半期 (2017年4月1日から 2017年9月30日まで)	2018年度 第2四半期 (2018年4月1日から 2018年9月30日まで)
新契約件数	6,698件	15,626件
保有契約件数	73,614件	81,370件
保険料等収入	842百万円	969百万円
経常利益又は経常損失	174百万円	△15百万円
当期純利益又は当期純損失	116百万円	△30百万円
ソルベンシー・マージン比率	(*1) 625.0%	612.7%

*1 前年度末(2018年3月末)の数値。