

2019年5月31日

News Release

楽天少額短期保険株式会社

2018年度決算のお知らせ

楽天少額短期保険株式会社(代表取締役社長:澤谷 昭義)の2018年度(2018年4月1日~2019年3月31日)の業績についてお知らせいたします。

当期は、2018年5月1日付で商号を「楽天少額短期保険株式会社」に変更し、楽天グループとしての新たな経営戦略のもと更なる成長を目指した取組みを開始いたしました。新たな経営戦略では、楽天グループとしての利点を活かす楽天エコシステムの最大限の活用を掲げています。特に2018年度下期以降は、楽天グループペット保険の認知度アップのため、インターネットを中心としたマーケティングに注力いたしました。

主要業績

契約件数:

楽天グループとしてのブランド力向上に加えて、積極的なマーケティングプロモーションに事業費を投じた結果、2018年度末の保有契約件数は103,277件(前年同期比43.5%増)となり、大きな成長を遂げることができました。

保険料等収入:

順調な新契約件数の伸展に伴い、保有件数が増加し、2,218百万円(前年同期比24.1%増)となりました。

当期経常利益/当期純利益:

楽天の保険グループの一員となったことを機に、お客さまの利便性向上に向けたサービスの開発および付随するシステム開発、そして、さらなる成長に向けたマーケティング・宣伝活動への投資を積極的に行った結果、経常利益は△235百万円、当期純利益は△202百万円となりました。

ソルベンシー・マージン比率:

前年度末から180.6ポイント低下し444.4%となりましたが、引き続き十分な健全性を維持しております。

主要業績指標	2017 年度 (2017 年 4 月 1 日から 2018 年 3 月 31 日まで)	2018 年度 (2018 年 4 月 1 日から 2019 年 3 月 31 日まで)
新契約件数	13,161 件	44,176 件
保有契約件数	71,955 件	103,277 件
保険料等収入	1,787 百万円	2,218 百万円
経常利益又は経常損失	282 百万円	△235 百万円
当期純利益又は当期純損失	183 百万円	△202 百万円
ソルベンシー・マージン比率	625.0%	444.4%

【お問い合わせ先】

楽天少額短期保険株式会社 経営企画部 広報担当

TEL: 03-5400-5808 Email: info@rakuten-ssi.co.jp